

# risparmio & famiglia

## il punto

### *Chi sono le vittime delle frodi finanziarie?*

di **Luigi Guiso**

Possiamo tracciare un profilo della vittima tipica delle truffe finanziarie? Se riuscissimo a farlo con una certa approssimazione forse potremmo rendere un utile servizio ai risparmiatori: raffrontando se stessi al profilo tipico potrebbero ottenere una stima del rischio a cui sono esposti. Ma non è facile costruirlo. Primo, il profilo può dipendere dal tipo di truffa. Alcuni tentativi fatti in passato, non distinguevano tra truffe finanziarie e, ad esempio, truffe ai consumatori che acquistano on line. È facile intuire che mentre è probabile che le vittime delle truffe finanziarie siano persone relativamente ricche (pensate a quelli truffati dal cosiddetto Madoff dei Parioli), non è questa necessariamente la caratteristica predominante di chi viene truffato on line. In secondo luogo, alcune caratteristiche rilevanti, come la disponibilità a dare credito agli altri, non sono normalmente misurate. In un mio studio uso una ricca indagine condotta in 25 paesi europei in cui gli intervistati riportano se nei trascorsi 5 anni hanno subito una truffa da una banca o assicurazione, da un meccanico o da un idraulico, nel comprare un bene di seconda mano oppure dal negoziante nel fare la spesa. Poiché le informazioni riguardano vari tipi di truffe si può vedere cosa le influenza distintamente. Ebbene, le persone più anziane è più probabile che siano vittime di frodi finanziarie e che vengano frodati dal meccanico o dal negoziante ma è meno probabile che vengano raggirati quando comprano un'auto di seconda mano. I maschi sono più facili vittime di frodi finanziarie e si fan fregare dal meccanico ma non dal negoziante (forse non fanno la spesa). Le persone sposate o che vivono in città di piccole dimensioni è meno probabile che siano vittime di frodi soprattutto di frodi finanziarie. Non conta invece granché il reddito e l'elevata istruzione non mette al riparo dalle truffe. Il tratto più importante, forse non sorprendentemente, è la disponibilità delle persone a fidarsi. Chi si fida più è più esposto al rischio di truffa, con un effetto particolarmente forte per le truffe finanziarie. E chi si fida di più tende a sua volta, ad essere una persona affidabile. Ad essere frodato è chi non froderà mai.

\* Axa Professor of Household Finance (EIEF)